

Einblick in unsere Arbeit

Turbulente Entwicklungen am Markt fordern Wege, die unverwechselbar sind und zum Unternehmen passen. Erst authentische und stimmige Strategien machen Ihr Unternehmen wettbewerbsfähig. Mit dem Blick von außen gelingt es Ihnen optimiert zu planen, koordiniert zu entwickeln und damit erfolgreich zu wachsen.

Das Institut Ritter bietet interne Seminare für Vertriebsführungskräfte, Agenturinhaber und Agenturmitarbeiter. Neben firmeninternen, modular aufeinander aufbauenden Seminarreihen gestalten wir Trainings, Vorträge und Tagungen zu einer Vielzahl unternehmerischer Themen.

- Deutschlandweit exklusiv sind unsere **Praxistrainings mit IHK-Zertifikat** für mehr Effizienz und Qualität in deutschen Vermittlerbetrieben für Unternehmer und Mitarbeiter. Hier trifft das Know-how des Institut Ritter auf die anerkannten Qualitätsstandards der IHK. Messbare Ergebnisse sichert der modulare Aufbau.
- In unseren offenen **Seminarreihen zur Unternehmensentwicklung** begleitet das Institut Ritter von der Gründung bis zum Auf- und Ausbau sehr großer Unternehmen. Der agenturindividuelle personelle Ausbau steht dabei ebenso im Mittelpunkt wie die Optimierung der kaufmännischen Situation sowie die Etablierung von Automatismen für mehr Vertrieb und Service.

„Gewinne ermöglichen **Investitionen**.

Gewinne ermöglichen **Arbeitsplätze**.

Wer für die Finanzen seines Unternehmens

im fordernden Tagesgeschäft keine **Zeit** mehr hat,

muss beginnen, sich grundlegend **neu** zu organisieren.

- Die jeweils firmeninternen „**Entwicklungstage**“ des Institut Ritter am Kap Arkona auf der Insel Rügen und auf der Zugspitze sind das wahrscheinlich inhaltsstärkste Seminar der deutschen Assekuranz. Hier bieten zwei einmalige deutsche Regionen eine angenehme Distanz zum Alltag, die zu mehr Klarheit in den wichtigsten Fragen der Unternehmensführung führt: der strategischen Zielplanung und der unternehmerischen Motivation zur weiteren Agenturentwicklung.
- Unsere unternehmerisch motivierenden **Vorträge und Tagungen** rütteln auf und begeistern. Entsprechend Ihrer ganz speziellen Zielstellung stimmen wir die Inhalte im Vorfeld detailliert ab. Wir helfen dabei, Ziele klar zu sehen und dem Vertrieb neuen, nachhaltigen Elan zu geben.
- Beim Umsetzungsprozess steht das Institut Ritter mit **Einzel- und Gruppenagenturberatungen** beiseite. Mittels individueller Beratungen und einer mehrmonatigen Unterstützung begleiten wir Sie aktiv mit dem Ziel professionellerer, vertriebsstärkerer und effektiverer Agenturarbeit.

Oder aufhören.“

Steffen Ritter